

A high-angle, top-down photograph of a group of people sitting around a wooden table in a meeting or collaborative workspace. Several hands are raised in the center of the table, suggesting a brainstorming or team-building activity. On the table, there are various items including a laptop, several notebooks, pens, and two cups of coffee. The lighting is warm and natural, creating a professional yet inviting atmosphere.

TEMARIO DEL CURSO **EMPRENDEDU- RISMO**

Modalidad
Virtual



Invertí en tu futuro

APRENDÉ CON CURSOS UBA



OBJETIVOS DEL CURSO:

Que los estudiantes adquieran habilidades de desarrollo personal para llevar a cabo emprendimientos, creando la necesidad de satisfacción hacia el cliente.

DIRIGIDO A:

Estudiantes, dueños, socios, empleados y para todas aquellas personas que quieran conocer y descubrir el camino del emprendedor.

HERRAMIENTAS:

El curso brinda herramientas para:

- Potenciar un nuevo Negocio y descubrir nuevas posibilidades.
- Desarrollar habilidades para el crecimiento personal y empresarial.
- Maximizar la creatividad para el mundo Emprendedor.

DURACIÓN:

El curso tiene una duración de cuatro clases de 2 hs., de forma semanal.

CURSO DE EMPRENDEDU- RISMO NIVEL INTER- MEDIO

MODALIDAD VIRTUAL

UNIDAD DIDÁCTICA 1. EMPRENDER

- ¿Qué es ser emprendedor en la actualidad?
- Creatividad, herramientas para su desarrollo.
- Perfil del emprendedor exitoso.
- Gestión de la innovación.

UNIDAD DIDÁCTICA 2. MOTIVACIÓN.

- Tipos de motivaciones.
- Pirámide de Maslow.
- Triangulo del éxito (Motivación-Liderazgo-Incentivos)
- Motivación para proyecto emprendedor.

UNIDAD DIDÁCTICA 3. MARKETING

- Introducción al Marketing 3.0 y 4.0
- Mix de marketing.
- Análisis FODA.
- Neuromarketing.
- Marketing Digital - Redes sociales.
- Marketing de diferenciación.

MODALIDAD:

Virtual

MATERIALES:

El material utilizado se trabajará en clase.

CERTIFICACIÓN:

Al finalizar el curso se entrega un certificado de Asistencia en formato digital.

Los alumnos que comiencen el curso online a través de Zoom deberán finalizarlo por la misma plataforma.

 (+54) 11 4836-2539

 (+54) 9 11 2476-0101

 info@cursos-uba.com.ar

 www.cursos-uba.com.ar

 [@CursosUBA](https://www.instagram.com/CursosUBA)

 [/CursosUBA](https://www.facebook.com/CursosUBA)

UNIDAD DIDÁCTICA 4. VENTAS

- Técnicas de ventas.
- Coaching personal, comunicación, confianza, y escucha activa.
- Liderazgo para emprendedores.
- Role Play – Técnica para dinámica de grupos.

UNIDAD DIDÁCTICA 5. DESARROLLO EMPRENDEDOR

- ¿Qué te gustaría emprender?
- Prácticas y Desarrollo de un emprendimiento personal.
- Mecanismos para llevar a cabo mi Empeñamiento.
- Análisis de las variables micro y macroeconómicas.
- Exposición del nuevo Empeñamiento.



CURSOS UBA

LA MEJOR EDUCACIÓN, SIEMPRE.